

Forberedelsesskema

Eget/egne:	Modparten:
Standpunkter: Hvilke (tilsyneladende ufravigelige) krav har du? (F.eks. pris og tidshorisont).	Standpunkter: Hvilke (tilsyneladende ufravigelige) krav har din modpart?
Interesser: Hvilke interesser har du?	Interesser: Hvilke interesser har din modpart?
Behov: Hvilke behov vil du gerne have imødekommet? (Selvrealisation, anerkendelse, samhørighed, sikkerhed og/eller fysiske behov).	Behov: Hvilke behov, tror du, er vigtige for din modpart?
Har du et BAF? Hvis nej: Kan du skaffe et? Hvis ja: Kan det gøres bedre?	Tror du din modpart har et BAF?
Er der en gensidig afhængighed mellem dig og din modpart?	
Er din modpart under pres, eksempelvis politisk, tidsmæssigt eller økonomisk?	
Hvad er dine stærkeste kort?	Hvad er modpartens stærkeste kort?
Har du mandat til at afslutte aftalen? Hvis ikke, hvem er så beslutningstager?	Tror du modparten har mandat til at afslutte aftalen? Hvis ikke, hvem er så beslutningstager?
Hvor vil I være uenige? Hvilke indrømmelser er du villig til at give?	 Hvilke indrømmelser, tror du modparten vil give?

Idéer og forslag til løsninger, der tilgodeser begge partners interesser og behov:
Hvilke "bolde" vil have størst værdi for din modpart?

Forslag til dagsorden:

Beregninger, konsekvenser, alternativer mv.: